

Tiedote

Julkaisuvapaa 20.5.2020

Digital Boost 360 perustettu kiihdyttämään digimyyntin kasvua

B2B ohjelmisto- ja SaaS-yritysten on kasvettava yli 100% vuodessa menestyäkseen

Suomessa on paljon ohjelmisto-osaamista, mutta harva suomalainen yritys on tunkeutunut maailman huipulle digitaalisen B2B-myyntin ja markkinoinnin avulla. Digital Boost 360 Oy perustettiin, jotta suomalaiset yritykset voivat saavuttaa maailman huippuyritysten digitaalisen myyntin etumatkan.

Digital Boost 360 Oy:n toiminnan perusta, Takuu Kasvu -palvelu on tarkoitettu motivoituneille yrityksille, jotka haluavat saada takuun yli 100% digitaalisen myyntin vuosikasvulle. Mallin ilmaista kevytversiota voidaan käyttää kaikilla toimialoilla. Esimerkiksi SaaS-liiketoiminnassa tutkimusten mukaan edes yli 100% kasvuvauhti ei välttämättä riitä maailman huipulle.

Yrityksen perustaja, entinen vuoden ohjelmistoyrittäjä, Mika Heikinheimo on sijoittajataustansa kautta tutustunut kasvuyritysten liiketoiminnan kehittämiseen ja havainnut digitaalisen myyntin ja markkinoinnin kehittämistarpeita. ”Olen mukana huikeiden B2B ohjelmistoyritysten hallituksissa ja neuvonantajana. Useissa kohteissa kasvu on 20-150% vuodessa, vaikka digitaalisen myyntin kehitykseen ei ole ollut selkeää, todennettua kasvumallia. Olemme kehittäneet kolme palvelua, joista ensimmäisenä tuotteistettu, huolella testattu Takuu Kasvu -palvelu, takaa siis motivoituneille yrityksille yli 100% digitaalisen myyntin kasvun”, Heikinheimo kommentoi.

Digital Boostin toiminta on käynnistynyt vilkkaasti. Takuu Kasvu –palveluiden ensimmäiset hankkeet ovat käynnissä ja kesäkuussa aloitetaan asiantuntijoiden ja digimyyntin harjoittelijoiden rekrytointi. Tähän liittyy myös hankalassa tilanteessa olevien yritysten auttaminen. Digital Boost 360 on tuotteistamassa myös pro-bono toimintaa osaksi uusien ammattilaisten koulutusohjelmaa, kertoo HR-partner Anne Aaltonen.

Kevät on ollut haastava monille B2B-myyntiä harjoittaville yrityksille, mutta osa on onnistunut kasvamaan merkittävästikin. Nyt on tärkeää, että myyntin digitalisointi ja automaation kyvykkyys ovat kunnossa. Takuu Kasvu –palvelua tarjotaan yrityksille, jotka sitoutuvat pitkäjänteiseen kehittämiseen ja yli 100% digitaalisen myyntin vuosikasvuun.

Mallin kevytversion voi ladata ilmaiseksi tai sopia ilmaisen kartoitus- ja digimyynti kehitystapaamisen osoitteesta <https://digitalboost360.com/>

Lisätiedot:

Toimitusjohtaja Mika Heikinheimo

mika@digitalboost360.com

040 5464 150

www.digitalboost360.com

Digital Boost 360 on toukokuussa 2020 perustettu digitaalisen myyntin asiantuntijayritys. Yrityksen perustaja, Mika Heikinheimo on vuoden 2004 Suomen Ohjelmistoyrittäjä ja mm. Symbion ja Flanderin perustaja. Yrityksen tavoitteena on auttaa motivoituneita yrityksiä kasvamaan kansainvälisiksi digitaalisen myyntin huipuiksi.